

“Ville älä mene tehtaalle töihin, vaan tee jotain mistä nautit. Sinusta on siihen.”

Iskän sanat upposivat syvälle ja sillä tiellä ollaan. Asuntojen myynti on kokovartalohomma: mitä parempi tässä työssä haluaa olla, sitä enemmän itsensä on laitettava likoon ja sitä useampia taitoja on valjastettava käyttöönsä. Teen aina suurella kunnianhimmolla sen, mitä lupaan. Tavoitteenani on ylittää asiakkaan odotukset joka päivä.

Olen kasvanut vanhempieni, neljän sisarukseni sekä lukuisten eläimien kanssa Heinolan kirkonkylässä, piparkakkutalossa heti siinä vasemmalla, kun tullaan Heinolaan. Pieni mutta turvallinen kaupunki pienen pojan kasvaa ja opetella elämän ensiaskeleet. Huikea tuuri kävi siinä, että maailman parhaat vanhemmat ja sisarukset sattuivat juuri minulle. Täytyy olla kiitollinen.

Vilinä riitti pienestä pitäen, kun kaikki mahdutettiin puulla lämpiävään pieneen kaksi kerroksiseen omakotitaloon. Alkuaikoina talvisin henki höyrysi herätessä, kun ikkunat ja seinät vanhassa puurakenteisessa talossa “hieman” falskasivat. Ei sentään kipinä vuoroa alettu pitämään, vaan tuplapeittoa päälle niin, että vain nenänpää oli aamusella jäässä. Leivinuuni sekä olohuoneen pönttöuuni olivatkin talvisin kovassa käytössä. Iskällä oli tapana lämmitellä sen verran ronskilla kädellä, että välillä maalit valuivat pönttöuunista... Don't try at home.

Piharakennuksessa on edelleenkin puusauna, jonne pumpattiin vesi kaivosta sellaisella manuaalisella käsipumpulla. Muistan monesta katsoneeni iskää, kun hän pumppaa ohimot hiessä vettä lämpiämään ja ajatelleeni, että kyllä iskä on vahva! Ehkä siitä juontaa tämä minun intohimoni treenaamiseen.

Myöhemmin peruskorjaus- sekä laajennusremontin myötä, jossa itsekin olin auttamassa ja saatiin laajennettuun osaan sähköllä toimiva sauna, huippuimuri, lattialämmitys sekä uudet pitävät ikkunat. Seuraava talvi olikin ensimmäinen, kun lämpötila pysyi sisällä yli kahdenkymmenen. Ymmärrän siis hyvin näiden mukavuuksien merkityksen omakotiasumisessa mutta myös laadukkaiden ikkunoiden tuoman säästön sähkönkulutuksessa. Tässä saatu säästö kompensoi mukavasti sähkösaunan tuomaa lisäkulutusta.

Omakotitaloasuminen on siis tuttua ja vaatiikin aivan erilaisen asennoitumisen kuin tämä myöhemmän ajan kerrostaloelämä.

Koska oikeastaan kaikki arvot, opitut tavat ja kyky kohdata erilaisia ihmisiä juontavat juurensa lapsuuteen ja kasvatukseen, olen vanhemmilleni ikuisesti kiitollinen siitä, että he ovat pitäneet tietyistä perussäännöistä aina kiinni. Niihin kuuluu kiitoksen sanominen, anteeksi pyytäminen, silmiin katsominen ja lähimmäisen kunnioittaminen. Ruokapöydässä ei todellakaan hattua pidetty, eikä pöydästä ilman kiitosta noustu. Halaus ja suukko kuului asiaan sekä tullessa, että lähtiessä. Kun tavattiin uusi ihminen, käteltiin silmiin katsoen ja ja sanottiin reippaalla äänellä “minun nimeni on Ville”.

Olen saanut mahtavan kasvatuksen perheeni lisäksi pelaamalla koko lapsuuteni ja nuoruuteni eri joukkuepelejä, muun muassa jalkapalloa ja salibandyä. Joukkueessa on pakko puhaltaa yhteen hiileen, sillä jos yksi myöhästelee tai ei hoida tonttiaan hyvin, koko joukkue kärsii. Lisäksi yhdessä koettu onnistuminen ja voiton riemu on moninkertaisesti suurempi kuin yksin.

Nuoruuteni meni vahvasti urheillessa, jonka vuoksi oli luonnollista lukion jälkeen hakeutua liikunta-alan kouluun. Koulun jälkeen kutsui Helsinki ja tein mittavan uran yrittäjänä, personal trainerina legendaarisella Töölö Gymillä auttaen satoja asiakkaita muuttamaan elämäntapojaan. Ehdin todistamaan huikeita tarinoita tuolla unohtumattomalla matkalla ja kirjoittaa kirjankin: Personal Trainer – Oikein hyvään kuntoon. Lisäksi olen järjestänyt aktiivilomia ulkomaille organisoiden kaiken alusta loppuun ja toimien matkaoppaana, valmentaja sekä viihdyttäjänä.

Nykyään asunnon myynnin ammattilaisena voin hyödyntää kaikkea aiemmin oppimaani. Tämä työ sopii monipuolisuutensa vuoksi minulle erinomaisesti, sillä olen tottunut haastamaan itseäni äärimilleen sekä urheilussa että monissa jännittävissä esiintymistilanteissa. Menen ennakkoluulottomasti uusiin tilanteisiin ja pidän erityisesti erilaisten ihmisten kanssa työskentelystä. Tulen iloiseksi, kun saa tartutettua hymyn toisen ihmisen huulille.

Myös kiinteistönvälitys on joukkuepelejä. Kyseessä on aina vähintään kahden, yleensä useamman ihmisen elämän arvokkain omaisuus ja siihen liittyy erityistä tunnelatausta. Onhan kyse omasta kodista. Huippuvälittäjä on taitava ihmisten käsittelijä: ammattitaitoinen tilannetta tasapainottava keskikenttäpelaaja, jonka tulee osata lukea peliä molemman laitapelaajan -- ostajan ja myyjän -- näkökulmasta. Hyvän pelisilmän omaava keskikenttäpelaaja on yksi voittavan joukkueen tärkeimmistä tekijöistä ja näin ollen hyödyttää kaikkia!

Voi minua jonkinlaisena show -miehenäkin pitää, sillä olen ehtinyt tekemään monenlaisia projekteja kaikenlaisista kansaa viihdyttäen. Scandinavian Hunkseissa esiinnyin vuosia, olen ollut Voice of Finlandissa ja musikaaleissa. Viimeisin roolini oli Turun Kaupunginteatterin Tom OF Finlandissa Kaken roolissa.

Tällä hetkellä elämäni täyttää kiinteistönvälitys, uuden oppiminen, sporttinen elämäntyyli ja tietysti söpistely oman rakkaani kanssa. Haluan vaikuttaa mahdollisimman moneen ihmiseen ja inspiroida omalla tekemiselläni ja arvoillani. Olisin otettu ja kiitollinen, jos saisin tutustua juuri sinuun ja auttaa asumiseen liittyvissä asioissa.

Vain sanakirjassa menestyminen tulee ennen työntekoa.

*Kunnioittaen
Ville Erola*